

**Description de l'entreprise :**

RHELLO Cabinet de Conseil en Recrutement et chasseur de talents pour nos clients !

Nous cherchons actuellement un/une **CONSEILLER TRANSACTIONS COMMERCES ET ENTREPRISES (H/F)** pour un Cabinet spécialisé en Immobilier d'Entreprise sur le département des Alpes-Maritimes.

**Description du poste à pourvoir :**

Dans le cadre de son développement sur Nice et la création d'un poste, notre client souhaite accueillir un collaborateur / une collaboratrice aguerri(e) à l'immobilier d'entreprise et commerces :

Recherche de biens en vente ou en location, négociation B to B auprès d'acteurs économiques locaux type chefs d'entreprises, dirigeants, et/ou commerçants, estimations, conseils et suivis des dossiers jusqu'à la signature de l'acte, analyse du besoin du client acquéreur, sélection, proposition et visites de biens répondant à ses attentes.

Vous rejoignez une équipe dynamique et ambitieuse, et intégrez une structure solide connue et reconnue pour son expertise liée à l'immobilier d'entreprise. Vous êtes acteur principal du développement du cabinet.

**Les petits + du poste :**

- Seul(e) sur votre secteur de Nice, vous bénéficiez d'une grande liberté d'action sur votre « territoire de chasse », par conséquent un gain de CA et de revenus,
- Plan de carrière envisageable si vous aspirez à terme à des fonctions managériales,
- Outil de communication très développé, gros budget communication alloué à la valorisation des biens, très bonne présence Web, et présence aux salons les plus influents de l'immobilier.

**Description du profil :**

De formation initiale liée à l'Immobilier et/ou Commerce et/ou Finance et Gestion et/ou Juridique ou Autodidacte, vous bénéficiez nécessairement d'une expérience confirmée dans l'Immobilier de Commerces, de Bureaux, et/ou de Locaux Industriels. La connaissance du tissu économique Côte d'Azur est un réel avantage.

Personnalité appréciée ? Dynamisme, Force de Proposition et de Conseil, Sens de l'analyse et de l'observation développé, Organisé, Sens du service client, Bonne approche commerciale, Développeur de réseau, Autonome, Bon communicant, Capacité à fédérer et transmettre.

Vous êtes tenté(e) par l'idée de relever un nouveau challenge et de participer à une belle aventure tout en assurant des revenus très intéressants, vous êtes le(la) candidat(e) idéal(e) !

**Rémunération et informations complémentaires sur le poste :**

Poste à pourvoir à Nice (06), en statut salarié CDI ou statut Agent Commercial selon vos aspirations. Détail sur la rémunération sur demande.