



COLDWELL BANKER
M&G PROPERTIES

Fiche de poste **Consultant. E. immobilier**

Dans le cadre, de l'ouverture d'un nouveau bureau de conseil dans l'immobilier de prestige à Garches, membre du réseau international Coldwell Banker®, poste de consultant est à pourvoir.

Sous la responsabilité directe du président de la société, vous aurez en charge les tâches suivantes :

- Prospecter activement sur le terrain les biens immobiliers haut de gamme sur le secteur Garches, Vaucresson, Saint-Cloud, Ville-d'Avray, Marnes-la-Coquette, Boulogne-Billancourt, Versailles,
- Développer et animer votre propre réseau de biens immobiliers haut de gamme.
- Effectuer les estimations des biens.
- Négocier et signer des mandats de vente.
- Commercialiser les biens confiés par les vendeurs.
- Conseiller, accompagner vos clients français et internationaux durant tout le processus jusqu'à la signature de l'acte authentique.
- Communiquer en s'appuyant sur les processus de communication Coldwell Banker®.

Compétences et expérience :

- Vos capacités commerciales sont avérées, vous faites preuve d'audace et d'agilité pour atteindre vos propres objectifs et ceux de votre bureau.
- Votre niveau d'exigence et votre rigueur sont à la hauteur du niveau exigé par une clientèle prestigieuse, internationale.
- Véritable entrepreneur, votre autonomie, votre goût du challenge et de la compétition seront des qualités qui vous permettront de performer.
- Votre présentation irréprochable et votre professionnalisme font de vous un consultant immobilier à forte valeur ajoutée.
- La maîtrise de l'anglais est appréciée.
- Permis B

Basé à Garches, vous pourrez rayonner sur l'ensemble du territoire Français, avec pour seul et unique limite l'entière satisfaction de vos clients.

La société prévoit un début d'activité début novembre.

Type de contrat : Contrat indépendant. E. à temps plein

Rémunération : Rémunération négociée selon votre expérience.



COLDWELL BANKER
M&G PROPERTIES

Quelques mots sur Coldwell Banker® :

Fondé en 1906, Coldwell Banker® est le leader mondial de l'immobilier de luxe et de prestige. Nous sommes reconnus pour notre expertise dans la commercialisation de biens d'exceptions au travers de notre marque Coldwell Banker Global LuxurySM.

Le réseau Coldwell Banker® est implanté en France avec 40 bureaux immobiliers tous dédiés à une clientèle haut de gamme et prestigieuse. Notre notoriété repose sur notre professionnalisme, la qualité de notre service client, et notre éthique.

Notre réseau mondial compte 3100 bureaux immobiliers à travers le monde et 92 000 consultants certifiés Coldwell Banker®, favorisant ainsi les connexions de business.

Numéro 1 de l'immobilier de luxe avec 144 millions de dollars de transactions par jour.

Les points forts de l'intégration d'un nouveau bureau Coldwell Banker® :

- Un budget important alloué à la communication
- Le dynamisme d'un groupe en forte croissance en France (10 bureaux ouverts en 18 mois)
- Un rayonnement mondial ; réel argument lors de la prise de mandat.
- Des codes ainsi qu'une approche métier qui vous seront inculqués lors des différentes formations mises à votre disposition par le groupe tous les ans. La qualité de service passe par une formation de qualité.
- Une équipe de direction capable de vous accompagner dans vos objectifs de revenue (Tant dans les techniques commerciales que sur le terrain).
- Une rémunération attractive

Contact :

* Micael Ribeiro

micael.ribeiro@coldwellbanker.fr

06.98.79.34.30