



VOUS VOULEZ DEVENIR CONSEILLER EN IMMOBILIER ? REJOIGNEZ-NOUS !

I@D France recherche des Managers ou des Entrepreneurs sur toute la France

I@D France recherche des conseillers en immobilier sur toute la France

A propos de I@D

Créé en mai 2008, I@D France est un réseau immobilier français exclusivement constitué d'agents mandataires officiants à domicile et ayant pour unique vocation la commercialisation de biens immobiliers en réseau. L'ADN d'I@D France repose sur 3 piliers : l'immobilier, l'internet et le marketing de réseau. Basée à LIEUSAIN en Seine et Marne (77), cette entreprise indépendante française compte une soixantaine de salariés, plusieurs milliers d'agents mandataires et a réalisé 78 millions de chiffre d'affaires à la clôture de son exercice en juin 2016.

Description

Missions :

Vous serez chargé :

- De la prospection de biens immobiliers à vendre
- De la réalisation des avis de valeur
- De l'entrée de mandats (découverte vendeur et découverte du bien)
- De la rédaction et diffusion de vos annonces immobilières : saisie du descriptif technique et de toutes les informations relatives au bien, prise de photos, rédaction de l'annonce et diffusion
- De la gestion de votre portefeuille de biens : renouvellement de l'annonce, des photos et des baisses de prix si nécessaire
- Du traitement de vos prospects acquéreurs
- De la visite des biens avec les prospects acquéreurs
- De la rédaction des comptes rendus de visites aux vendeurs
- De la négociation avec vos clients
- De la sécurisation de la transaction : dépôt et suivi complet du dossier chez le notaire et accompagnement lors de la signature
- Du développement de votre propre réseau d'apporteurs d'affaires

Et parallèlement à vos missions de conseiller en immobilier et en tant que Manager, vous assurerez les missions suivantes :

- Développement de votre propre réseau commercial
- Intégration de nouveaux conseillers
- Accompagnement de votre équipe

- Formation
- Animation
- Management

Type de poste :

Contrat d'indépendant (auto-entrepreneur possible)

Plan de carrière assuré par la possibilité d'évoluer vers les plus hauts grades de Managers.

Vous associerez ainsi votre entreprise à la croissance fulgurante et soutenue du réseau I@D France.

Profil :

- Femme ou homme
- De formation immobilière ou commerciale confirmée
- Entrepreneur souhaitant créer son propre fonds de commerce
- Forte appétence au management
- Expérience dans l'encadrement commercial

Qualités requises :

- Bonne présentation et bon relationnel
- Sens du leadership et goût du challenge
- Volontaire, dynamique, autonome et à l'écoute
- Empathie et pédagogie
- Rigueur, méthode et sens de l'organisation
- Exemplarité, sens de la probité et de la loyauté

Informations complémentaires :

- En travaillant chez vous grâce aux outils fournis par I@D France, vous êtes rapidement opérationnel
- Accompagnement et suivi par un Manager dédié
- Parcours de formation interne gratuite et continue
- Outils de management, de marketing, de communication et technologique de dernière génération
- Rémunération motivante et très attractive (69% de la commission agence) - Pourcentage sur le chiffre d'affaires de votre équipe commerciale (7%)

Votre soif de réussir et votre goût du challenge seront les meilleurs atouts de votre réussite.

Patricia SEVER

06 70 78 51 10

patricia.sever@iadfrance.fr