

Réseau suisse d'agences immobilières, spécialiste de l'est parisien, nous recherchons des **Conseillers immobiliers H/F**, pour participer au fort développement de notre groupe (ouverture de 3 agences en 3 ans), au sein de nos agences des 11^{ème} et 20^{ème} arrondissements.

Votre mission

- développer votre activité par une démarche de prospection active : rechercher et estimer des biens immobiliers à vendre ou à louer
- assurer la promotion de ces biens en établissant un programme de communication efficace à l'aide de nos supports
- répondre aux demandes de nos clients acquéreurs en découvrant leurs besoins et en organisant des visites ciblées
- suivre régulièrement votre portefeuille clients vendeurs et acquéreurs en informant de manière qualitative et récurrente des actions entreprises
- assurer la négociation, accompagner, conforter les clients dans leur engagement et les assister jusqu'à la signature de l'acte authentique
- veiller à la satisfaction du client, au respect des normes de qualité définies par notre groupe et contribuer à asseoir la notoriété de nos agences de proximité

Votre profil

- vous n'avez pas d'expérience dans l'immobilier, mais vous avez une expérience probante dans le domaine commercial, vous avez envie de découvrir un nouveau métier dans un groupe innovant et orienté vers la satisfaction des clients
- vous êtes expérimenté, vous souhaitez une rémunération motivante, non plafonnée, basée sur votre implication et votre réussite.
- vous souhaitez vous reconvertir après une longue carrière, découvrir un nouveau métier, à votre rythme, en toute autonomie, en étant votre propre patron en gérant vos priorités et votre emploi du temps

Notre offre

- la force d'organisation d'un réseau d'agences à fichiers communs vendeurs et acquéreurs
- un portefeuille de clients et de biens disponibles dès votre intégration
- une Hotline commerciale et une assistance juridique
- un marketing performant à forte identité pour optimiser vos démarches terrain
- une multidiffusion internet sur les meilleurs portails immobiliers
- un logiciel de pige quotidienne
- un accès aux biens exclusifs de plus de 150 agences sur Paris
- des garanties et des services exclusifs qui rassurent les propriétaires sur votre réelle capacité à vendre + rapidement leur bien immobilier.
- un parcours d'intégration structuré en fonction de vos besoins et une formation régulière et continue dispensée par le groupe et des formateurs externes, permettant une progression rapide
- une expérience valorisante, une rémunération attrayante, sans aucune redevance mensuelle ni royalties
- un plan de carrière évolutif, vous permettant de recruter et d'encadrer votre propre équipe en qualité de Manager d'une nouvelle implantation.

Vous vous reconnaissez, débutants(es) ou expérimentés(es) avec ou sans diplôme, alors n'hésitez plus, rejoignez-nous, il n'y a pas de profil type dans notre métier juste une diversité de personnalités déterminées.

Poste à pourvoir immédiatement : statut à définir en fonction de votre profil

Alors, faites le choix d'une réussite Swiss Made !

Contactez Alexandra Frair au 06 77 66 90 53 ou adressez votre CV à a.frair@swixim.com
