



Clikalia est une startup « proptech » spécialisée dans l'achat et la vente de biens immobiliers en Europe et Amérique du Sud. Notre proposition de valeur est de disrupter le marché immobilier en apportant une solution de liquidité immédiate aux potentiels vendeurs de biens immobiliers. Jamais la vente immobilière n'a été aussi simple, rapide, sereine et 100% garantie! Un parcours de vente hybride grâce à l'expertise de nos équipes et l'apport du digital dans toute la chaîne de valeurs.

Nous envoyons une offre d'achat en 24h et actons la vente en 7 jours.

Entreprise fondée à Madrid il y a 4 ans par 2 serial entrepreneurs, Clikalia est devenue un des leaders du marché avec une forte implantation internationale. Elle vient de réaliser la dernière levée de fonds la plus importante de l'histoire en Espagne avec plus de 500M € par le biais d'investisseurs reconnus mondialement tels que: Soft Bank, Fifth Wall, Luxor Capital et Banco Santander via son fonds de capital-risque, Mouro Capital.

En 2021, Clikalia a connu une croissance de 600 % et triplé ses équipes pour atteindre un effectif monde de près de 800 collaborateurs.

Si vous souhaitez rejoindre l'une des startups les plus en vue du moment et avec la plus forte croissance en Europe, le poste de Consultant Immobilier à Paris est fait pour vous.

MISSIONS:

Prospection et captation de biens immobiliers pour le portefeuille de Clikalia.
 Visites et valorisation des biens immobiliers.
 Analyse et négociation des offres d'achat avec les vendeurs: particuliers, agences immobilières, mandataires ou études notariales.
 Coordination du processus d'achat avec les différents services concernés (architecture, juridique...)
 Préparation des supports marketing en vue de la phase de commercialisation des biens immobiliers.
 Organisation et réalisation des visites avec des acheteurs potentiels.
 Accompagnement du client tout au long du processus de vente.
 Conseil et suivi de nos clients pour les besoins futurs.

PROFIL RECHERCHÉ:

Diplômé(e) d'un BTS négociation et relation commerciale; cursus immobilier ou bachelor école de commerce.
 Expérience de minimum 2 à 3 ans dans le secteur immobilier. Idéalement en agence immobilière ou similaire.
 Vous disposez d'une bonne connaissance du marché résidentiel immobilier francilien (Paris - IDF).
 Fibre commerciale, business et fort esprit ROIste.
 Esprit d'équipe, dynamique, rigoureux(se), motivé(e), curieux(se).
 Autonomie et proactivité.

CONDITIONS:

CDI à pourvoir dès que possible: fixe + variable. Rémunération selon profil.
 50% Tickets Restaurant + mutuelle d'entreprise.
 Lieu: Paris centre.

Notre forte culture d'entreprise encourage le dépassement de soi tout en veillant à un véritable équilibre de vie professionnel et personnel. L'épanouissement des équipes est au coeur de nos préoccupations. La clé du succès émane entre autres de l'environnement de travail dynamique et ambitieux que nous construisons pour nos profils variés à forte valeur ajoutée.

clikalia